

Offre de Stage

Chargé de développement commercial

AGENCE POUR L'ÉDUCATION PAR LE SPORT

Depuis 20 ans, l'Agence Pour l'Éducation par Le Sport (APELS) est un acteur de l'innovation sociale et de l'animation territoriale qui agit pour l'éducation et l'insertion par le sport partout en France. Grâce à un réseau national composé d'experts, d'associations et clubs sportifs, de collectivités et de leaders territoriaux, l'APELS a accompagné et (ré)inséré plus de 100 000 jeunes talents issus de quartiers, initialement éloignés de l'emploi ou décrocheurs.

Elle propose aujourd'hui son expertise et ses services aux entreprises, collectivités territoriales, établissements scolaires et associations à travers :

- l'appel à projets historique "Fais-Nous Rêver" qui a repéré plus de 6 700 initiatives et labélisés plus de 1 000 projets d'éducation et d'insertion par le sport à forte plus-value sur les territoires
- ses 4 programmes d'action impactant :
 - o "Plateformes des villes", l'Agence pour l'Éducation par le Sport accompagne une quinzaine de villes françaises dans la mise en place de politiques locales innovantes d'éducation par le sport.
 - o "Déclics Sportifs", une méthode performante d'intégration professionnelle des jeunes par le sport dans l'entreprise. En 2017, plus de 250 jeunes de 16 à 25 ans font partie de ce programme.
 - o "Sport & Réussite & éducative", un programme unique mené en partenariat avec l'Éducation nationale pour mettre en œuvre et accompagner concrètement des projets d'éducation par le sport très novateurs, au sein de collèges et lycées Réseau d'Éducation Prioritaire.
- son offre de Teambuilding, dispensée par Amélie GOUDJO, ancienne capitaine de l'équipe de France de Handball

A travers son forum Educasport, l'APELS organise le principal regroupement en France et à l'international des acteurs de l'éducation par le sport. En 20 ans, plus de 10 000 personnes ont participé forum Educasport.

Dans le cadre du développement de ses programmes d'action, l'Agence pour l'Éducation par le sport recherche un stagiaire assistant commercial qui sera en lien avec le responsable et/ou les chefs de programme.

Vos principales missions

- Participer à la prospection de nouveaux partenariats, en lien avec le responsable et/ou les chefs de programme
- Participer aux rendez-vous entreprise, réaliser les comptes rendus de rendez-vous, participer à la rédaction de propositions
- Assurer le suivi des relations entreprises
- Participer à la rédaction d'appels à projets
- Participer à l'organisation d'événements
- Veille (entreprises, appels à projets, événements, ...)
- Faire évoluer et mettre à jour les outils internes de prospection et de suivi,
- Reporting régulier auprès de la direction

Compétences et qualités requises

Valeurs partagées avec l'APELS : solidarité, engagement, audace et humanisme

- Etudiant(e) en Bac+4/5 minimum, issu(e) d'une formation d'ingénieur, école de commerce ou universitaire.
- Vous êtes rigoureux, possédez un bon esprit de synthèse et faites preuve d'une sensibilité commerciale
- Vous faites preuve de curiosité, d'ouverture esprit et de proactivité
- Vous avez de l'ambition, vous n'avez pas peur des défis et il vous tient à cœur d'obtenir les meilleurs résultats possibles
- Vous êtes autonome et vous avez de l'expérience dans la gestion de projets
- Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et pour vos qualités de coopération avec des interlocuteurs variés
- Maîtrise du Pack Office

Conditions

Rémunération envisagée : Indemnité légale stagiaire

L'offre de stage est à pourvoir dès que possible

Envoyer CV et lettre de motivation à Laureen PLANCHON, responsable du développement des partenariats privés, à lplanchon@apels.org.

Agence pour l'Education par le Sport
27, rue de Maubeuge
75009 Paris
Tel : 01 44 54 94 94
Site de l'APELS : www.apels.org